



Succes med udbud

Vi tilbyder et intensivt kursus, hvor du på 1 dag bliver fortrolig med salg til det offentlige. Du får styr på formalia, frister og udbudsprocedurer samt overblik over alle faser i udbuds-/tilbudsprocessen.

Program

09.45 - 10.00	Velkommen og kaffe	12.00 - 12.45	Frokost på Plaza
10.00 - 10.15	Præsentation og kort om Mercell	12.45 - 13.45	Fase 2 - Gennemførelse/Kommunikation – under udbud <ul style="list-style-type: none">• Organisering og styring under tilbudsfasen• Udbudsprocedurer og udbudsmaterialer
10.15 - 11.00	Forstå markedet og reglerne <ul style="list-style-type: none">• Det offentlige marked• Love, regler og procedurer for offentlige udbud• Udbudsformer og undtagelser	13.45 - 14.45	Fase 3 - Tilbuddet <ul style="list-style-type: none">• Udbud-/tilbudsmaterialer – ESPD• Elektronisk afgivelse af tilbud
11.00 - 12.00	Fase 1 - Planlægning og forberedelse - før udbud <ul style="list-style-type: none">• Overblik og indsigt i udbudte opgaver og indkøb under tærskelværdi• Planlægning og strukturering af processen samt forberedelse af standardmaterialer• Dialog med ordregiver/indkøber – før udbud og offentlige kontaktpersoner	14.45 - 15.45	Fase 4 - Evaluering og tildeling – efter udbud <ul style="list-style-type: none">• Tildeling , klageadgang og aktindsigt
		15.45 - 16.00	Afslutning – spørgsmål/svar

Har du spørgsmål er du meget velkommen til at skrive til os på kursus.dk@mercell.com.

Tilmelding

Bemærk at tilmelding er bindende. Der tages forbehold for eventuelle programændringer.

Kursus afholdes

Kursus bliver afholdt i Mercells lokaler på den gamle banegård i Odense, Østre Stationsvej 33, 5000 Odense C. Kurset er inklusiv frokost på Plaza og varer fra kl. 10.00 til 16.00.

Pris

Prisen er 2.500,- ekskl. moms.

Mercell Danmark A/S

+45 63 13 37 00 / danmark@mercell.com
Østre Stationsvej 33, Vestfløjen, 5000 Odense C
Besøg os på dk.mercell.com

Mercell
- the bright e in business